



# Haga que la IA funcione en el negocio. No solo en un piloto.

Mapeo de oportunidades, preparación de procesos, gobernanza, habilitación y seguimiento de valor, para que los esfuerzos de IA en el mercado medio dejen de estancarse y creen capacidad duradera en empresas de 50+ empleados.

EMPRESA DE UN VETERANO · OPERADA POR SU DUEÑO

POR QUÉ SE ESTANCAN LOS ESFUERZOS DE IA

## ¿Le suena familiar alguno de estos?

### 01 Prioridades Poco Claras

Los equipos persiguen herramientas llamativas o se paralizan sin ver qué resolver primero. El gasto se dispersa.

### 02 Procesos Rotos por Debajo

La IA se aplica sobre flujos no documentados. Automatizar el estado actual solo acelera las excepciones.

### 03 IA en la Sombra Ya en Marcha

El uso no oficial de ChatGPT y Claude ya está generalizado. Sin barreras, el riesgo sube y los proyectos formales se frenan.

### 04 Pilotos que Nunca Escalan

Los despliegues se detienen en el piloto. Sin un ROI claro, los presupuestos se estancan y el éxito nunca se expande.

### 05 La Capa Humana No Alcanza

El personal se resiste o subutiliza las herramientas. Sin refuerzo de los gerentes, la capacidad no aparece.

### 06 Datos y Herramientas que Frenan

Los casos de uso se estancan por datos incompletos, sistemas en silos o plataformas que no encajan en el mercado medio.

RESULTADOS PRIMERO. SIEMPRE.

### La Garantía Gana de Cualquier Forma

Acordamos los resultados antes de empezar cualquier trabajo. Si no logramos lo que acordamos juntos, recibe **50% de su inversión de vuelta**. Una gran victoria cuando ganamos juntos, y una red de seguridad si no.

W

50%

DE VUELTA SI FALLAMOS

A LA MEDIDA DE LA ADOPCIÓN EN EL MERCADO MEDIO

## Dos formas de empezar.

La mayoría de los compromisos comienzan con un diagnóstico y luego secuencian las iniciativas que liberan más tiempo. Cada camino lleva la misma Garantía Gana de Cualquier Forma, y el alcance final se confirma en una breve llamada inicial.

**MEJOR PUNTO DE PARTIDA**

NIVEL 01 · EVALUACIÓN

### Mapeo de Oportunidades de IA

**Ideal para:** Equipos de liderazgo que necesitan una lista priorizada de oportunidades de IA antes de comprometer presupuesto o capacidad.

**\$4,500**

DESDE

NIVEL 02 · PROGRAMA COMPLETO

### Programa Completo de Adopción

**Ideal para:** Empresas listas para secuenciar un programa de adopción con varias iniciativas después del diagnóstico.

**A Medida**

EN SU LLAMADA INICIAL

INICIATIVA DESTACADA · AA-01

### Mapeo y Priorización de Oportunidades de IA

IMPACTO

Muy Alto



COMPLEJIDAD

2 / 5



EST. HECHO POR NOSOTROS

**\$4,500**

DESDE

**LO QUE RECIBE**

- Descubrimiento estructurado en operaciones, finanzas, servicio y personal
- Puntuación de impacto frente a esfuerzo de los casos de uso, con responsables claros
- Una hoja de ruta inicial de 90 días con una oportunidad principal y dos secundarias

**CÓMO LO DEMOSTRAMOS · SUS MÉTRICAS ACORDADAS**

- ✓ Número de oportunidades validadas y priorizadas con responsables y métricas
- ✓ Qué tan unánime está el liderazgo sobre la primera oportunidad a financiar
- ✓ Tiempo desde el taller hasta la aprobación de la primera iniciativa

**La mayoría de las empresas persiguen herramientas llamativas o se paralizan, sin ver qué problemas resolver primero.** El liderazgo sale con una lista priorizada por impacto, viabilidad y velocidad de valor, y sabe cómo se verá el éxito en los primeros 90 días.

## DÉ EL PRIMER PASO

# Tres formas de empezar el trabajo de adopción.

La mayoría de los compromisos en el mercado medio comienzan con un diagnóstico y luego secuencian de dos a cuatro iniciativas en 90–180 días. Elija la entrada que se ajuste a dónde está.

## → PASO 01

## Reserve una breve llamada inicial

Por Zoom o en su lugar: escuchamos dónde se estanca el trabajo de IA, delineamos un siguiente paso práctico y definimos si encaja Mapeo de Oportunidades de IA o un paquete. Sin discurso de venta, sin compromiso.

## → PASO 02

## Empiece con Mapeo de Oportunidades de IA

Mapeo y Priorización de Oportunidades de IA (AA-01) comienza en \$4,500. El liderazgo sale con una lista priorizada, responsables y una hoja de ruta inicial de 90 días: claridad antes de un programa más amplio.

## → PASO 03

## Secuencie el paquete correcto

Después del diagnóstico, la mayoría ejecuta un paquete de Fundación, Adopción, IA en la Sombra o Liderazgo, típicamente de dos a cuatro iniciativas en 90–180 días, con métricas acordadas.



## Acerca de Zachary Poskevich

DUEÑO Y OPERADOR · SCALEDUP.NET

Más de 10 años dedicados al problema con el que realmente chocan la mayoría de los programas de IA: no la tecnología, sino las prioridades, los procesos y las personas a su alrededor. Veterano del Ejército de los EE. UU. con una carrera en contratación gubernamental, tecnología de consumo y servicios profesionales, incluyendo subdirector de ingeniería en la plataforma de inscripción de TSA PreCheck, Zach trabaja con el liderazgo para decidir qué vale la pena hacer y construye junto a los equipos que deben vivir con ello, hasta que la adopción se afianza.